



CÓMO **CONTRATAR**

FLETES INTERNACIONALES

Icecomex

GI
GRUPO DE
INVESTIGACIÓN EN
MEJORAMIENTO
ORGANIZACIONAL
MTEAM



HOLA!

Soy Julián Alberto Acosta Libreros

Sembrador de competitividad en los mercados globales

Búscame en Instagram [@julen_lgcomex](https://www.instagram.com/julen_lgcomex)



RECORDANDO

Algunos conceptos básicos...

Flete
Internacional



Costos de
D.F.I.



Distribución
Física
Internacional



Mercancía /
Carga



Porteador



“**Conjunto de operaciones necesarias** para trasladar una carga, desde la bodega del exportador, hasta la bodega del importador, bajo el concepto de óptima calidad, costo razonable y entrega justo a tiempo” *A. Castellanos*

Costos de
D.F.I.



Distribución Física
Internacional



Mercancía /
Carga



Porteador



Flete
Internacional



“Mercancía: Cualquier bien susceptible de ser clasificado arancelariamente
Carga: Conjunto de mercancías que son objeto de una operación de transporte”

Decreto 1165 de 2019

Distribución Física
Internacional



Mercancía /
Carga



Porteador



Flete
Internacional



Costos de
D.F.I.



“Persona que se encarga de **realizar el transporte de la carga** desde el exportador al importador. Puede ser: naviera, aerolínea, transportista, agente de carga internacional”

Mercancía
/ Carga



Porteador



Flete
Internacional



Costos de
D.F.I.



Distribución Física
Internacional



“**Precio** que el contratante (importador o exportador) **paga a un porteador** para trasladar la mercancía desde el país de origen al país de destino. También se considera Transporte principal

Porteador



Flete
Internacional



Costos de
D.F.I.



Distribución Física
Internacional



Mercancía /
Carga



“Costos del transporte internacional, costos de almacenamiento previo, costos de embalaje y unitarización de carga, costos del seguro, costos administrativos y financieros” **ALADI**



Gestionar fletes internacioales
es más que sólo contratar un
transporte principal; la
contratación de fletes
internacionales corresponde a
costear toda la cadena de D.F.I.

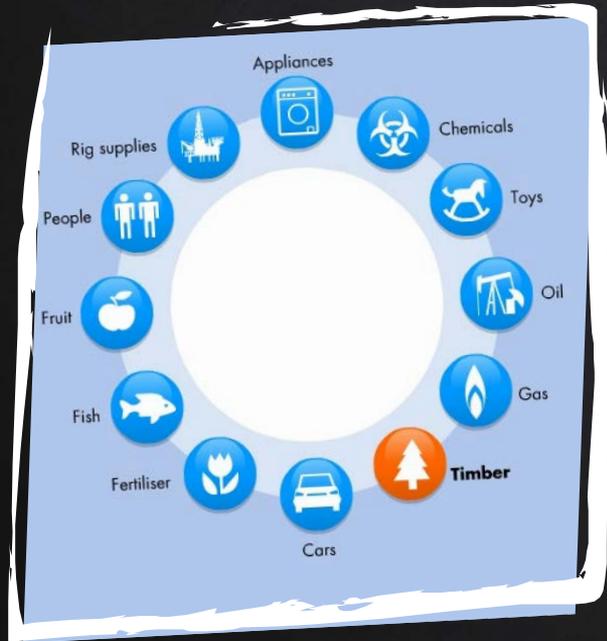


PASOS

Para costear Fletes Internacionales



1. ESTUDIO DE LA CARGA



Definir los requerimientos logísticos necesarios para el transporte internacional de la carga:

1. Tipo de carga / naturaleza
2. Tamaño y frecuencia de los despachos



TIPOS DE CARGA

Carga
General

Carga a
Granel

Carga con
extra-
dimensión

Carga
refrigerada o
perecedera



DEMANDA ANNUAL = FRECUENCIA PEDIDO X TAMAÑO DEL PEDIDO

Demanda anual = Cantidad (kg) o unidades

Frecuencia del pedido = número de embarques a realizar

Tamaño del pedido = Cantidad (kg) o unidades a despachar



3. SELECCIÓN DEL MEDIO DE TRANSPORTE



De acuerdo a las cantidades, frecuencias de despacho, perfil logístico, se selecciona el medio de transporte más adecuado



MODALIDADES DE EMBARQUE

Marítima

Aérea

Terrestre

FCL

LCL

Granel
(Bulk)

Suelta
(Break
bulk)

Postal o
Courier

Carga

Paqueteo

Expreso

Conso -
olidado



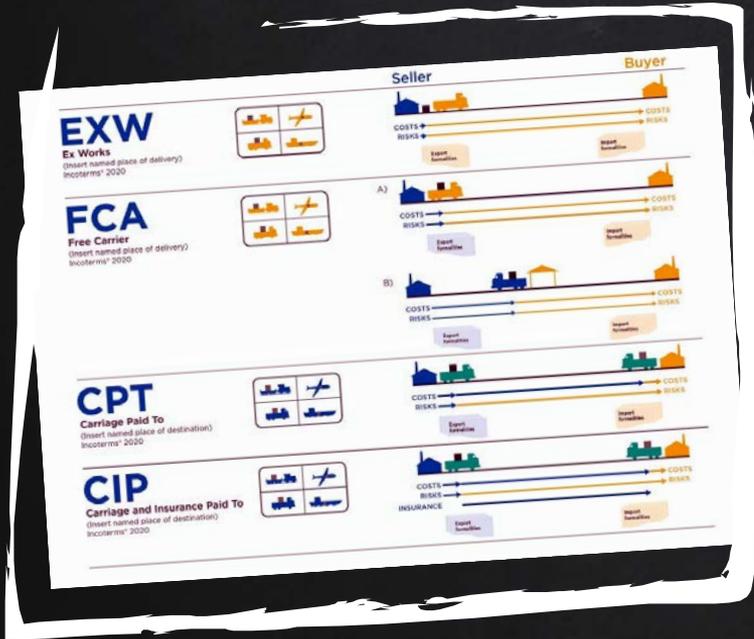
4. CONFIGURAR LA CADENA Y SELECCIONAR PROVEEDORES



LEADTIMES



5. SELECCIÓN DEL INCOTERM



Costear diferentes opciones de término de negociación:

- ✓ Importador: cotizaciones de proveedor
- ✓ Exportador: cotizaciones para comprador



6. COTIZAR OPERADORES DE COMERCIO EXTERIOR



- ✓ Línea Naviera
- ✓ Aerolínea
- ✓ Agente de carga internacional
- ✓ Agencia de aduanas
- ✓ Puertos o aeropuertos
- ✓ Transportistas
- ✓ Operadores logísticos



7. REVISAR OBJETIVOS Y TOMAR LA DECISIÓN



Revisar los niveles de servicio al cliente esperados y los objetivos de la Gerencia con relación a los embarques internacionales, tiempos



EL PROCESO ES SIMPLE...





CRÉDITOS

316 650 4108

Instagram: @julen_lgcomex

Correo: julhen@gmail.com



Julián Alberto Acosta Libreros (MSc.)

Consultor y docente investigador | Logística Internacional |

Comercio Exterior | Negociación Internacional | Global

Supply chain

Colombia · Más de 500 contactos

