

Consultorio de comercio exterior



CALI.

Roberto Concha
Director de Icecomex
icecomex@icesi.edu.co

De acuerdo con los últimos hechos presentados con Ecuador y Venezuela, el Consultorio de Comercio Exterior de la Universidad Icesi – Icecomex quiere hoy informar a los empresarios sobre la importancia del intercambio comercial de Colombia con estos países.

¿Cuál es la importancia del intercambio comercial entre Colombia y Venezuela?

Venezuela es el segundo socio comercial de Colombia, después de Estados Unidos. El mercado venezolano representó para los exportadores colombianos una gran oportunidad, pues para 2007 las ventas hacia este país crecieron 92,9 por ciento, según cifras del Dane. Para este mismo año, las exportaciones hacia Venezuela sumaron 5.000 millones de dólares, presentando crecimiento de 80 por ciento con respecto a 2006. El fuerte incremento de la demanda interna de Venezuela (crecimientos anuales superiores a 20 por ciento) es uno de los motores del aumento de las exportaciones colombianas y de la tendencia superávitaria de la balanza comercial bilateral favorable para Colombia.

El mayor ritmo de crecimiento de las exportaciones a Venezuela se fortaleció durante lo corrido de 2007, mientras que las importaciones se desaceleraron. A agosto de ese año, las ventas acumuladas de 12 meses se incrementaron 66 por ciento, al ascender a 3.990 millones de dólares, mientras que las importaciones aumentaron uno por ciento, situándose en 1.432 millones de dólares.

¿Qué se comercia entre los dos países?

Entre las principales exportaciones efectuadas por Colombia a Venezuela se encuentran las del sector automotor (particularmente vehículos para el transporte de personas y camperos 4x4), las del sector agropecuario (en los últimos años sobresale la dinámica de la carne, los bovinos en pie y los frijoles secos) y las confecciones (vestidos de baño y pantalones para mujeres).

Entre las principales importaciones desde Venezuela se destacaron las de industria química como el propeno y dodecibenceno (utilizado entre otros para fabricación de detergentes), automotores y productos de la siderurgia (como laminados, alambrón, etc.).

¿Cuáles son los efectos comerciales de la crisis con Venezuela?

La situación de Venezuela afecta principalmente las exportaciones industriales (85 por ciento del total). Estimaciones del Departamento Nacional de Planeación (DNP) calcula que una caída de 30 por ciento en las exportaciones a Venezuela, induciría una caída hasta de 0,3 por ciento en el crecimiento del PIB colombiano. Los sectores más afectados con el deterioro del comercio con Venezuela son el sector automotriz y de equipos de transporte, textiles, confecciones y artículos de cuero.

¿Cuál es la importancia del intercambio comercial entre Colombia y Ecuador?

Ecuador es el tercer socio comercial de Colombia después de Estados Unidos y Venezuela. El intercambio comercial se ha incrementado en los últimos años debido al comportamiento favorable tanto de las exportaciones colombianas hacia Ecuador (20 por ciento anual) como de las ecuatorianas hacia Colombia (36 por ciento anual).

El mercado ecuatoriano es una gran plaza para los exportadores nacionales porque es muy dinámico y diversificado, además, la demanda de productos con valor agregado es cada vez mayor, ampliando la oferta de los productos no tradicionales. Para Colombia el mercado de Ecuador también es importante no sólo por la diversificación de productos, sino también por la base de empresas que exportan a este mercado. A Ecuador

exportan cerca de 2.800 empresas colombianas, de las cuales casi la tercera parte destinan en este mercado toda su oferta exportable. Muchas son empresas que incursionan por primera vez en el tema exportador, aprenden y luego extienden operaciones a otros países.

¿Qué se comercia entre los dos países?

Los productos principales que Ecuador vendió a Colombia fueron: vehículos; preparaciones de carne, pescado o crustáceos; papel y cartón; manufacturas de pasta de celulosa; calzado; cereales; manufacturas de fundición, de hierro o acero; plástico y sus manufacturas; grasas y aceites; caucho; cacao; hortalizas y algodón, entre otros productos industriales y de alimentos procesados en su gran mayoría. Colombia exporta a Ecuador, productos no tradicionales de distintos sectores, destacándose la exportación de petróleo, vehículos, plástico y sus manufacturas, papel y cartón, manufacturas de pasta de celulosa, productos químicos y farmacéuticos; etc.

¿Cuáles son los efectos comerciales de la crisis con Ecuador?

Hasta el momento se reporta completa normalidad. Sin embargo, el Gobierno colombiano ha propuesto medidas para la producción exportable que no se pueda colocar en Venezuela y en Ecuador, y ha dicho que será reubicada en el mercado interno. El gobierno considera que si esto ocurre, en el caso de los alimentos, por ejemplo, habrá mayor oferta a los colombianos y se moderará la inflación.

También, el Gobierno afirma que tendrá adecuada liquidez y los sectores exportadores afectados por el cierre de las fronteras podrán acceder a líneas especiales de crédito con bajas tasas de interés, periodos de gracia y amplios plazos para su pago.