

## 1.2 FENOMENO BRIC: INDIA

### EXPOSITORES:

**Mauricio Rosero**

**Ana Lucía Labrada**

**Valentina Herrera**

**Juan Sebastian Salazar**

#### ➤ POBLACIÓN

El segundo país más poblado del mundo después de China, que cuenta con 1.200 millones de habitantes aproximadamente.

#### ➤ POBREZA

Tiene el mayor número de pobres del planeta. Se estima que en la actualidad 330 millones de sus habitantes viven bajo el umbral de la pobreza, hay casi 2,5 veces más analfabetos que en todo el África subsahariana, y cerca de la tercera parte de los menores de 16 años está abocada al trabajo infantil.

Aquí la crisis financiera se une a una crisis alimentaria, que afecta de lleno a la población más pobre del mundo.

Las razones por las que tantas personas no pueden satisfacer sus necesidades fundamentales son complejas. Al ser esencialmente de naturaleza política, económica, estructural y social, se refuerzan por la ausencia de voluntad política y por la inadecuación de las medidas que toman los poderes públicos, especialmente en lo que toca a la explotación de los recursos locales.

- En el plano individual los seres están limitados por la imposibilidad de acceder a los recursos, al conocimiento o a las ocasiones de disfrutar de un modo de vida decente.
- En el plano social, las causas principales son las desigualdades en el reparto de los recursos, de los servicios y del poder. Estas desigualdades a veces están institucionalizadas en forma de tierras, de capital, de infraestructuras, de mercados, de crédito, de enseñanza y de servicios de información o de asesoría. Lo mismo ocurre con los servicios sociales: educación, sanidad, agua potable e higiene pública.

#### ➤ SITUACIÓN SANITARIA ALARMANTE:

Queremos poner de relieve la estrecha y compleja vinculación entre la salud y el desarrollo socioeconómico, porque la salud no es solo producto del desarrollo socioeconómico genuino, distinto del mero crecimiento económico, sino que es también una inversión esencial en ese desarrollo.

La salud, la población y el desarrollo están intrínsecamente unidos. El éxito del desarrollo depende de un delicado equilibrio de los recursos. Los rápidos cambios demográficos amenazan ese equilibrio porque agravan las desigualdades y la desproporción entre la población y los recursos. El volumen de la población, su composición por edad y sexo y su distribución geográfica, determinados por las tasas de fecundidad, mortalidad y migración, tienen importantes repercusiones para la salud y para la atención sanitaria.

Excluyendo a África, India es el país que registra los mayores problemas de malaria.

➤ *POCA CANTIDAD Y CALIDAD D EDUCACION BASICA*

En la India es un privilegio disponer de educación ya que un 55% de la población no sabe leer ni escribir.

La educación primaria es gratuita y obligatoria en la India pero no ofrece un nivel educativo muy alto, además muchos niños no acceden a ella por el hecho de pertenecer a castas o familias que les hacen trabajar desde muy jóvenes.

➤ *FALTA DE ENERGIA Y MAL ESTADO DE LA INFRAESTRUCTURA DE TRANSPORTE*

El desarrollo de infraestructura (carreteras, ferrocarriles, puertos, el aire el transporte y la telefonía fija) es un componente muy importante para promover el crecimiento económico de un país. El desarrollo de infraestructura mejora la productividad de un país, lo que trae como consecuencia que las empresas sean más competitivas y se estimule la economía de una región. La infraestructura en sí, no sólo mejora la eficiencia de la producción, el transporte y las comunicaciones, sino que también ayuda a crear incentivos económicos tanto en el sector público como en el privado. La accesibilidad y calidad de la infraestructura en una región ayudan a que las decisiones de inversión de empresas nacionales tomen forma y determinan cuán atractiva es dicha región para inversionistas extranjeros.

Los cuellos de botella en infraestructura están siendo considerados como la restricción más importante en la economía de la India.

El sector manufacturero del país está restringido por la ineficiencia relativa y altos costos de infraestructura – carreteras, vías férreas, aeropuertos, puertos, y servicios de electricidad. La falta de una infraestructura adecuada está limitando no sólo el comercio internacional sino también el interno. Por ejemplo, el 40 por ciento de las frutas y vegetales de la india se deterioran antes de llegar a los mercados debido a que no se cuenta con adecuados sistemas de refrigeración.

➤ *REFORMA DE 1990*

1980-1990 Reformas económicas iniciales: Apertura a capital extranjero, importación de equipo y productos semi-acabados, reformas fiscales.

Las reformas económicas de 1991 la han transformado en una de las economías de más rápido crecimiento; sin embargo, todavía sufre de problemas como los altos niveles de pobreza, analfabetismo, pandemias y malnutrición.

Desde la década de 1950 hasta la década de 1980, la economía de la India había seguido tendencias socialistas. La economía se mantuvo paralizada por las regulaciones y reglamentos impuestos por el gobierno, el proteccionismo y la propiedad pública, lo que conllevó a la corrupción generalizada y a un lento crecimiento económico. Fue en 1991 cuando la economía nacional se convirtió en una economía de mercado. Este cambio en la política económica de 1991 se dio poco después de una crisis aguda en la balanza de pagos, por lo que desde entonces se puso énfasis en hacer del comercio exterior y de la inversión extranjera un sector primordial de la economía de la India.

Las reformas favorecen los negocios en ciudades de la India. Las políticas del gobierno contribuyen mucho a permitir o impedir el éxito de las empresas dedicadas a negocios. En un estado federal esas políticas pueden variar ampliamente de una jurisdicción a otra. Una publicación emitida este año por la Corporación Financiera Internacional y el Banco Mundial examina las diferencias, frecuentemente importantes, en las prácticas y políticas de los gobiernos locales de la India con respecto a las reglamentaciones para los negocios. El informe abarca las

reglamentaciones que afectan siete etapas de la vida de una empresa nacional entre pequeña y mediana.

Las reformas económicas de la década de 1990 dieron a los estados más autonomía, especialmente en cuestiones de tierras y licenciamiento. Esto contribuyó a las grandes variaciones en las reglamentaciones y prácticas de los gobiernos locales en toda la India, diferencias que son importantes para los negocios.

Hacia reglamentaciones favorables para los negocios: La India debe mucho de su éxito económico a las reformas liberalizadoras iniciadas en 1991. La apertura al comercio y a las inversiones, la desregulación, la privatización y las reformas impositivas ayudaron a impulsar el crecimiento económico promedio al 8,5 por ciento anual en el período 2005-2008 y a levantar 300 millones de personas de la pobreza extrema.

A mediados de la década del ochenta, la Comisión de Planificación de la India estimaba que el 40% de la población rural y el 28% de la población urbana vivían en la pobreza, siendo éste un problema que debía ser superado para evitar conflictos sociales graves. En parte por estos motivos, desde comienzos de la década del noventa la India adoptó una política de reformas económicas tendiente a reducir la brecha de desarrollo y en particular competir con su poderoso vecino asiático. En los cinco años que comprenden el período 1995/96 al 1999/2000 el PBI creció a un promedio del 6,6% -casi duplicando la tasa de crecimiento de la década del ochenta- y entre 1990/91 y 1998/99, las exportaciones de bienes y servicios lo hicieron al 6,2% y 9,2% del PBI, respectivamente.

➤ *Mano de obra económica y de calidad*

Al igual que China, India se ha convertido en un importante centro receptor de inversiones de compañías de manufactura en busca de mano de obra barata. Gracias a estas inversiones, su economía ha exhibido fenomenales tasas de crecimiento.

➤ *Empresas expertas en la adopción y utilización de última tecnología*

El desarrollo económico de la India depende en gran medida de la agricultura, la manufactura y los servicios (especialmente los relacionados con el mercado del software). La economía del país se fundamenta en diversos sectores, entre los que se incluyen la agricultura, la artesanía, el sector textil, la manufactura y numerosos servicios. Aunque el salario de dos terceras partes de la mano de obra de la India proviene directa o indirectamente de la agricultura, los servicios son un sector emergente que juega un papel cada vez más importante. El advenimiento de la era digital, y el gran número de gente joven con estudios que habla inglés con fluidez, está transformando gradualmente a la India en un importante destino para las grandes empresas a la hora de subcontratar servicios de atención al cliente y soporte técnico. La India es uno de los principales exportadores de trabajadores altamente cualificados para el sector financiero y la ingeniería de software. Otros sectores tales como la manufactura, la industria farmacéutica, la biotecnología, la nanotecnología, las telecomunicaciones, la construcción naval, la aviación y el turismo están mostrando un gran potencial y altas tasas de crecimiento.

La agricultura y los sectores relacionados, tales como la silvicultura o la pesca, constituían un 18.6% del PIB en 2005, y ellos estaba empleado el 60% de la mano de obra total y, a pesar de que se aprecia un descenso continuado en esos porcentajes, sigue siendo el mayor sector económico y juega un papel muy importante en el desarrollo socioeconómico del país.

India es el mayor productor mundial de leche, anacardos, cocos, té, jengibre, cúrcuma y pimienta negra. Además posee el mayor número de cabezas de ganado bovino del mundo. Es el segundo

productor mundial de trigo, arroz, azúcar y cacahuates,<sup>7</sup> y el tercero de tabaco. La India representa el 10% de la producción mundial de fruta, siendo el mayor productor de bananas y saposillas.

India se encuentra en el puesto catorce del mundo en cuanto a producción industrial. El sector de la manufactura, junto con la minería, las canteras, la electricidad y el gas, suponen un 27.6% del PIB y dan empleo al 17% de la mano de obra. Las reformas económicas aplicadas después de 1991 introdujeron la competencia exterior y llevaron a la privatización de ciertas industrias que hasta el momento pertenecían al sector público, lo cual produjo una expansión en la producción de los bienes de consumo.

➤ *Disponibilidad de materias primas*

Durante las últimas décadas la economía india ha tenido una tasa de crecimiento anual del PIB de alrededor del 6,2%, convirtiéndola en una de las economías mundiales de más rápido crecimiento. Además, la India cuenta con la fuerza de trabajo más grande del mundo, con poco más de 516,3 millones de personas. En términos de producción, el sector agrícola representa 28% del PIB; el sector de servicio y la industria representan el 54% y 18%, respectivamente. Los principales productos agrícolas y ganaderos incluyen el arroz, el trigo, las semillas oleaginosas, el algodón, el yute, el té, la caña de azúcar, las patatas, los búfalos de agua, las ovejas, las cabras, las aves de corral y el pescado.<sup>49</sup> Las principales industrias son la textil, los productos químicos, el procesamiento de alimentos, el acero, los equipos de transporte, el cemento, la minería, el petróleo, la maquinaria y el comercio de software.

Las principales exportaciones incluyen los derivados del petróleo, algunos productos textiles, piedras preciosas, software, ingeniería de bienes, productos químicos y las pieles y cueros. Entre las principales importaciones se encuentran el petróleo crudo, maquinarias, joyas, fertilizantes y algunos productos químicos.

➤ **ANÁLISIS FRENTE A LOS OTROS PAÍSES DEL BRIC**

Actualmente la India es la economía más pequeña del fenómeno BRIC y ocupa el doceavo lugar a nivel mundial, pero basados en la investigación realizada y en la información encontrada, este país tiene por delante un gran futuro y puede proyectarse como una economía muy sólida en el ámbito internacional.

**Table 1: Selected Indicators for the BRIC Countries**

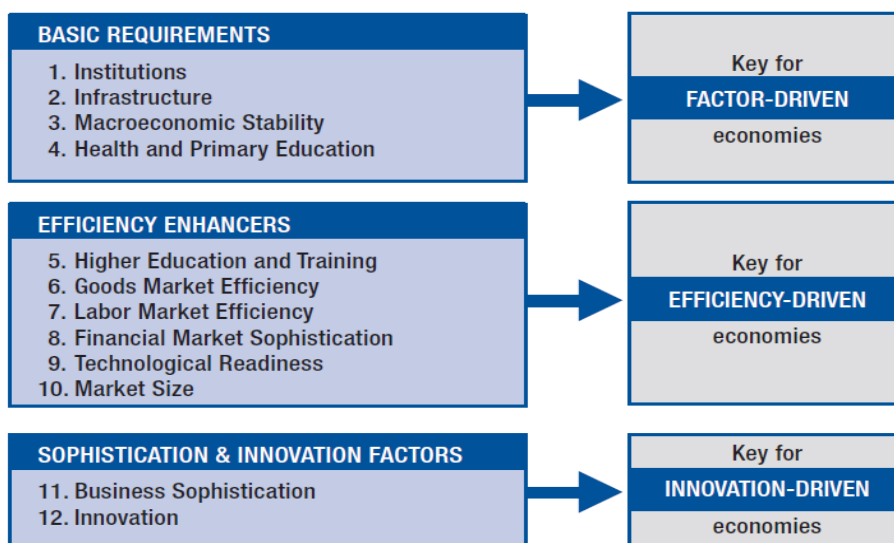
	GCI 2009-2010	GDP (US\$ billion)*	GDP per capita	GDP CAGR (%)	Population (millions)	
	rank (out of 133)	2008	(US\$), 2008	1991-2008**	2008	2050
China	29	4,327	3,259	9.8	1,336	1,409
<b>India</b>	<b>49</b>	<b>1,207</b>	<b>1,017</b>	<b>6.2</b>	<b>1,186</b>	<b>1,658</b>
Brazil	56	1,573	8,295	2.9	194	254
Russian Federation	63	1,677	11,807	1.9	142	108

\* Current prices. \*\*1992-2008 for Russian Federation

Source: IMF 2009a; UNFPA 2008; World Economic Forum 2009

En un estudio realizado por “ World Economic Forum”, este país está ubicado en el puesto 49 del rank sobre el nivel de competitividad realizado a 113 países, superando tanto a Brasil como Rusia. Este índice denominado GCI (global competitiveness index) evalúa a las diferentes naciones basándose en 12 categorías o pilares en los que clasifica el grado de competitividad que poseen, con el fin de establecer un marco metodológico sobre el conjunto de instituciones y factores que determina el nivel de competitividad de un país. El GCI clasifica los países en 3 escenarios distintos de desarrollo, por factores, eficiencia e innovación. Teniendo en cuenta esto, le atribuye un peso diferente a cada pilar en función de la etapa de desarrollo, es decir, entre más avanzado este un país, más peso se le atribuirá a los factores más complejos y menos a los más básicos.

#### Pilares del GCI

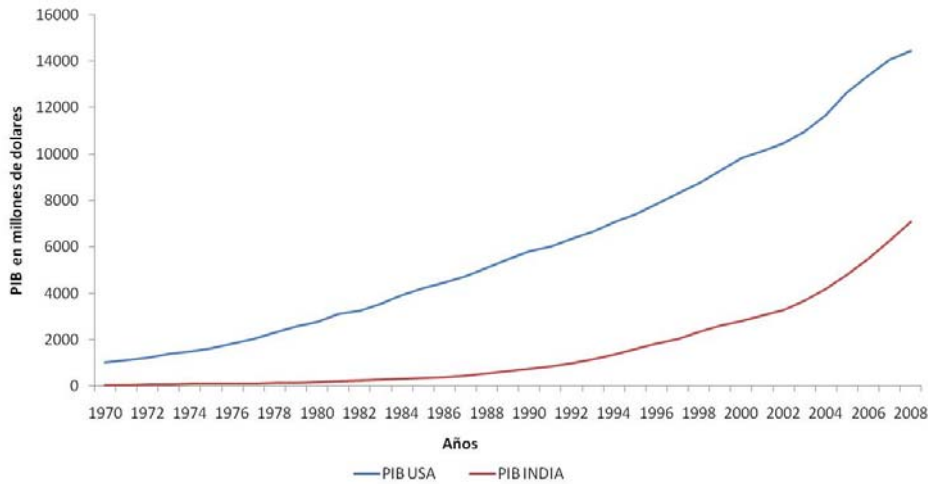


Cabe destacar, que este índice incluye también el nivel de vida de los trabajadores, la educación, el sistema sanitario, las condiciones laborales, el sistema financiero, la infraestructura de energía y transporte etc, con el fin de realizar un análisis profundo de los diversos ámbitos que rodean y afectan el nivel de competitividad que puede llegar a tener un país.

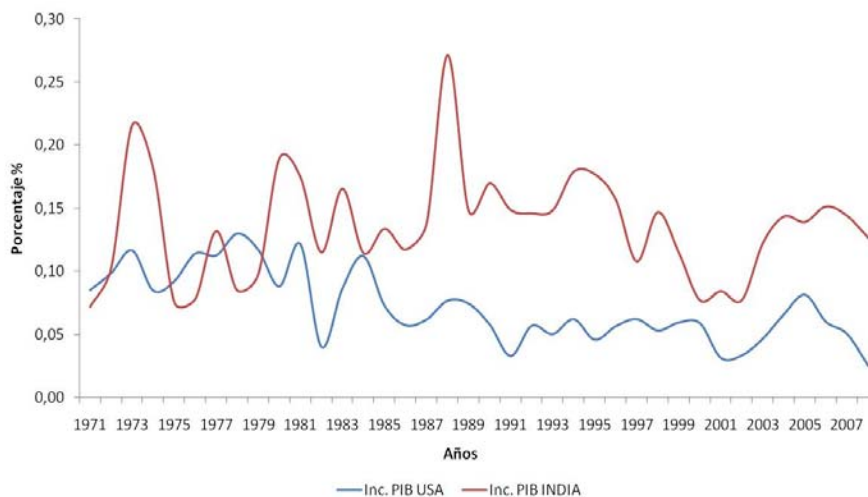
India posee grandes avances en cuanto a la tecnología y a la innovación, pero desafortunadamente su situación social no es tan positiva. Presenta una expectativa de vida de tan solo 64 años, aproximadamente el 42% de la población se encuentra por debajo de la extrema pobreza, la tasa de mortalidad infantil es 3 veces la de china. En cuanto al PIB per cápita es un octavo el de Brasil y un tercio del de China. Lo anterior no deja en buena posición a la India, pero la razón por la que está ubicada bien en el Rank es debido a los importantes avances que ha tenido y al asombroso crecimiento que ha logrado ya por dos décadas consecutivas, situación que no solo es sorprendente, si no necesaria para poder incrementar la calidad de vida de los habitantes de la India.

Si comparamos un poco a la India con Estados Unidos, podemos ver que aunque el PIB de E.U es de forma obvio mayor al de la India, observando el crecimiento porcentual, es mayor el de este último con respecto al país del norte, esto se debe a las reformas realizadas en 1990, que permitieron sostener desde esa época un incremento notorio hasta el sol de hoy, posicionado a la India como uno de los grandes rivales en el ámbito internacional.

## PIB



## Crecimiento PIB %



### ➤ ANÁLISIS DEL PIB – REGRESIONES

A continuación se presentan distintas regresiones lineales que elaboramos para esta investigación con el ánimo de darle un soporte estadístico y económico a la presentación. Estos modelos econométricos los construimos basados en la teoría y fueron procesados a través de un software estadístico llamado EASYREG. La forma como estimamos los regresores fue a través del método de mínimos cuadrados ordinarios (MCO), el cual bajo los supuestos de GAUSS MARKOV nos garantiza que los estimadores son MELI (mejor estimador lineal insesgado), al cumplirse todas estas características podemos asegurar que los parámetros de la regresión cumplen tres propiedades:

1. Insesgadez: Valor esperado muestral es igual al valor esperado poblacional.
2. Eficiencia: Mínima varianza posible

3. Consistencia: A medida que se aumenta la muestra, los valores se acercan más a los poblacionales.

### MODELO 1

El siguiente modelo está elaborado con el objetivo de poder establecer si India ha presentado un crecimiento sostenido a través del tiempo,. Para ellos hemos establecido que la variable dependiente Y que es PIB de India medido en millones de dólares y la variable independiente es el Tiempo medido en años. Utilizamos el subíndice (t) debido a que estamos trabajando con datos de series de tiempo.

$$Y_t = \beta_0 + \beta_1 T_t + \varepsilon_t$$

$$t = 1970, 1971, 1972, \dots, 2009.$$

Donde:

- $Y_t$  PIB de la india en millones dolares constantes del 2000
- $T_t$  Tiempo trascurrido medido en años
- $\varepsilon_t$  es el termino aleatorio de error

### Resultados de la estimación modelo 1:

Variable Dependiente: $Y_t$	
Estadístico valor-t entre Paréntesis	
	Ecuación (1)
Constante	2160092.59846 (-10.950)***
$\beta_1$	1091.89902 (11.010)***
$R^2$	0.7661
# de Obs.	39
(*) nivel de significancia: 10%	
(**) nivel de significancia: 5%	
(***) nivel de significancia: 1%	
MCO: Mínimos cuadrados ordinarios.	

### Análisis de Significancia:

- $\beta_0$ : Significativos con un nivel de significancia del 99%

Valor p [0.00000] < 0.01

- $\beta_1$ : Significativo con un nivel de confianza del 99%.

Valor p [0.00000] < 0.01

La bondad de ajuste del modelo medida por la variable  $R^2$ , nos dice que tan bueno es el modelo, entonces podemos afirmar que es bueno ya que el 76.61% de las variaciones del PIB de India esta explicadas por el tiempo, la variable independiente. Sumado lo anterior al hecho de que los dos parámetros son significativos, también se puede deducir la significancia conjunta del modelo. Por lo tanto, este ejercicio nos deja en evidencia que el crecimiento de INDIA se ha dado de forma sostenida y que este país se ha venido desarrollando positivamente desde 1970 y que lo más probable es que continúe esta tendencia.

#### MODELO 2:

El siguiente modelo está elaborado con el objetivo de poder establecer si el crecimiento económico de India ha ido de la mano o tiene relación con el crecimiento de Estados Unidos. Para ellos hemos establecido que la variable dependiente Y que es PIB de India medido en millones de dólares y la variable independiente es el PIB de USA medido en millones de dólares constantes del 2000. Utilizamos el subíndice (t) debido a que estamos trabajando con datos de series de tiempo.

$$Y_t = \beta_0 + \beta_1 X_t + \varepsilon_t$$

$$t = 1970, 1971, 1972, \dots, 2008.$$

Donde:

- $Y_t$  : PIB de la India en millones dolares constantes del 2000
- $X_t$  : PIB de EE.UU en millones dolares constantes del 2000
- $\varepsilon_t$  : es el termino aleatorio de error

Variable Dependiente: $Y_t$	
Estadístico valor-t entre Paréntesis	
	Ecuación (1)
Constante	-8933.78757 (6.735)***
$\beta_1$	3.37587 (18.520)***
$R^2$	0.9026
# de Obs.	39
(*) nivel de significancia: 10%	
(**) nivel de significancia: 5%	
(***) nivel de significancia: 1%	
MCO: Mínimos cuadrados ordinarios.	

#### Análisis de Significancia:

- $\beta_0$ : Significativos con un nivel de significancia del 99%

Valor p [0.00000] < 0.01



- : Significativo con un nivel de confianza del 99%.

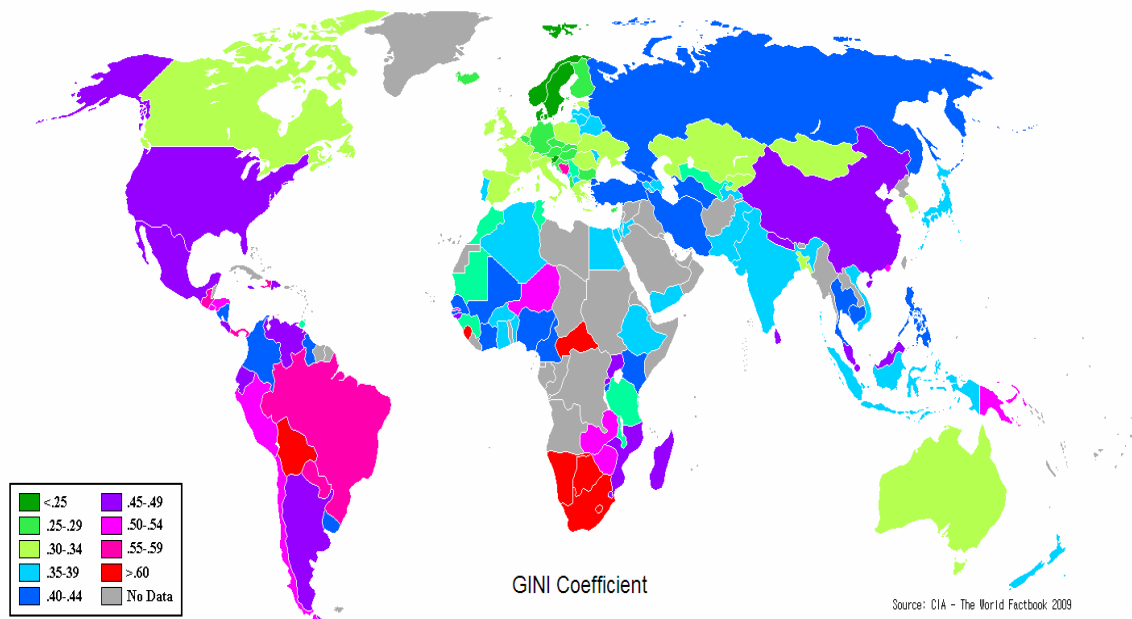
Valor p [0.00000] < 0.01

La bondad de ajuste del modelo medida por la variable  $R^2$ , nos dice que tan bueno es el modelo, entonces podemos afirmar que es bueno ya que el 90.26% de las variaciones del PIB de India están explicadas por la variable independiente Sumado lo anterior al hecho de que los dos parámetros son significativos, también se puede deducir la significancia conjunta del modelo. Por lo tanto, este ejercicio nos deja en evidencia que el crecimiento de INDIA tiene una fuerte relación con el de Estados Unidos, a medida que este último crece el PIB Hindú también lo hace.

#### ➤ INDICE DE GINI

EL índice de Gini es utilizado para medir la desigualdad en de la repartición de la riqueza de un país. El índice esta dado en un número entre 1 y 0, donde cero representa una perfecta igualdad en la repartición y 1 nos indicaría que la riqueza se encuentra concentrada en las manos de una sola persona.

El índice para Estados Unidos tiene un valor entre 0,45 y 0,49, mientras que el de India está dado entre 0,35 y 0,39, según el mapa que podemos observar a continuación:



Dado que el coeficiente de India es menor al de Estados Unidos y, por ende, más cercano a cero, podríamos deducir que en India hay una mayor equidad en la distribución de las riquezas. Para hablar de calidad de vida, debemos también observar cuál es la riqueza disponible para distribuir, lo cual se puede medir mediante el PIB. Ahora, según lo visto anteriormente, el PIB de Estados Unidos es mucho mayor que el de India, por lo tanto la riqueza que se distribuye en ese país es superior y la calidad de vida es mucho mejor. En otras palabras podríamos decir que un “pobre” en Estados Unidos vive como una persona de clase media-alta de la India.

#### ➤ INDICE DE POBREZA HUMANA (IPH)

Para confirmar la cómo es la calidad de vida en la India comparada con Estados Unidos, podemos utilizar el índice de pobreza humana. Para hallar este indicador, el Programa de las Naciones Unidas para el desarrollo primero calcula el índice de desarrollo humano, teniendo en cuenta tres parámetros:

- Vida larga y saludable: El cual se mide según la esperanza de vida al nacer.
- Educación: Dada por la tasa de alfabetización y matriculación, además de la duración (años) que se debe permanecer en la escuela o universidad.
- Nivel de vida digno: Medido por el PIB per cápita.

Entre menor sea el índice de desarrollo humano, mayor será el nivel y el índice de pobreza de un país.

<b>País</b>	<b>IPH</b>
México	6.7
India	28.5
Brasil	9.1
China	7.9

En el comparativo de IPH, Tenemos que la India presenta niveles de pobreza altos. En contraste México seguido de China, se posicionan en lugares medios de pobreza.

Si comparamos con Estados Unidos, éste ocupa el puesto número 18 entre los 21 países con más alto índice de desarrollo humano, por debajo de Suecia, Francia, Reino Unido, entre Otros. Por lo anterior su IPH es bastante bajo en contraste con India, lo cual nos confirma un nivel de vida mucho mejor en el país americano.

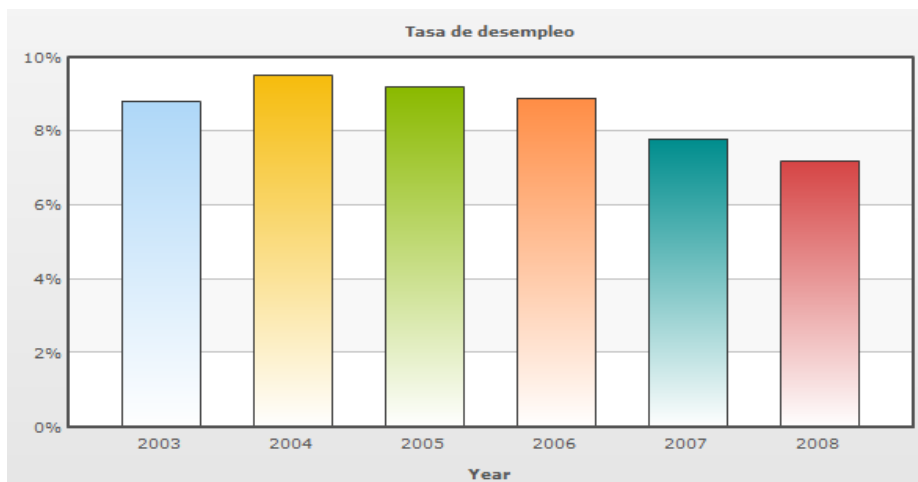
➤ **DESEMPLEO**

Tasa de desempleo, comparativo Estados Unidos – India:

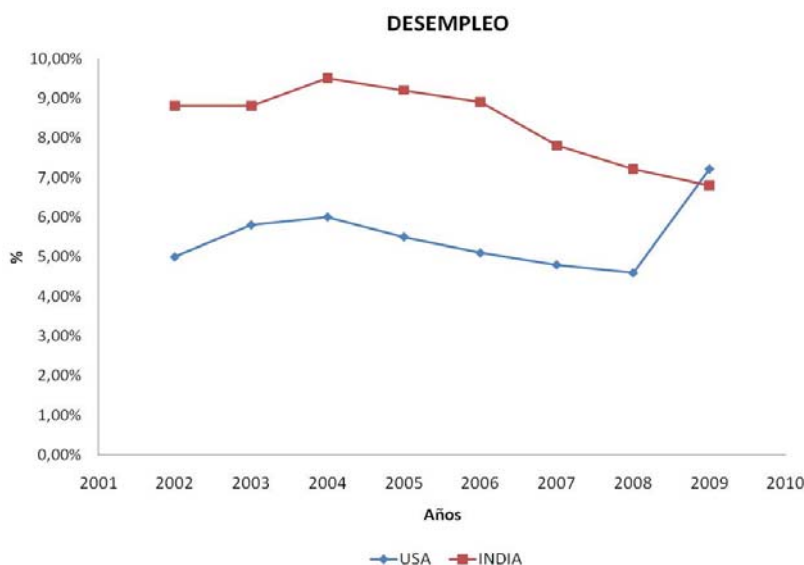
<b>AÑO</b>	<b>USA</b>	<b>INDIA</b>
2002	5,00%	8,80%
2003	5,80%	8,80%
2004	6,00%	9,50%
2005	5,50%	9,20%
2006	5,10%	8,90%
2007	4,80%	7,80%
2008	4,60%	7,20%
2009	7,20%	6,80%

Como se puede observar, la tasa de India era un porcentaje mucho mayor al de Estados Unidos, pero en los últimos años diversos factores han influido para que ésta situación cambie.

### Tasa de desempleo – India:



Por su parte, Estados Unidos ha presentado un incremento bastante significativo en su tasa de desempleo los últimos años debido, principalmente, a la crisis financiera que golpeó diversas industrias en este país y por lo cual diversas compañías se vieron en la obligación de despedir personal. A esto se suma el mal momento que atravesó la industria automotriz, donde compañías como Chrysler, al declararse en bancarrota, despidió 27.000 trabajadores y General Motors cerró 13 plantas, afectando 25.000 empleados.

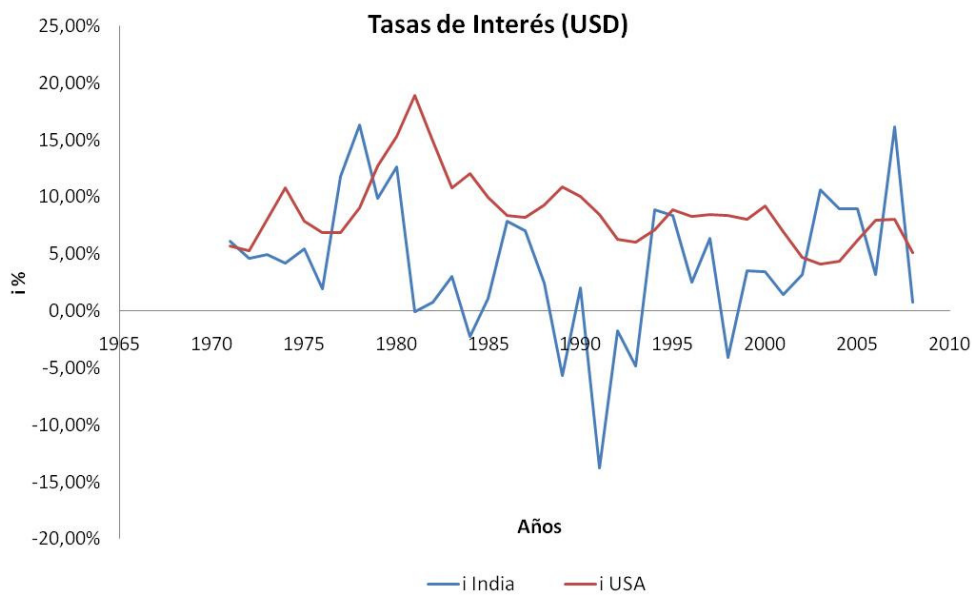


En su lugar, India, gracias al crecimiento económico ha podido generar empleos y, además, la subcontratación por parte de otros países gracias a la calidad y costo de la mano de obra, ha contribuido a la reducción del desempleo en este país, pero contribuyendo al aumento de este en otros países, entre ellos Estados Unidos.

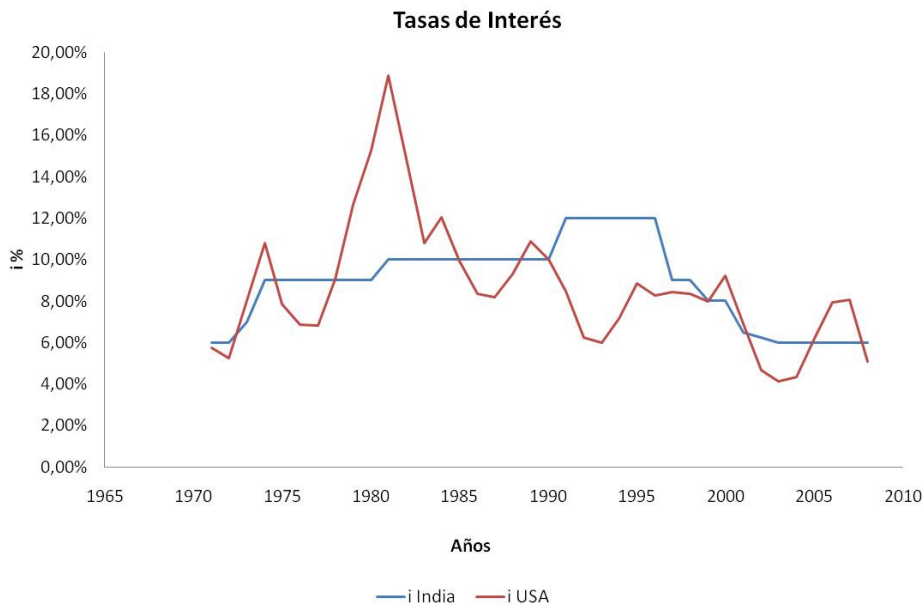
## ➤ TASAS DE INTERÉS BANCARIAS

Estados Unidos, por lo general, posee unas tasas de interés mayores a India. Lo anterior puede deberse a diversos factores, uno de ellos, el cual vale la pena mencionar, es la alta competencia entre los bancos en India, los cuales además se enfrentan a los préstamos informales entre la población, la cual muchas veces prefiere no recurrir a la intermediación bancaria.

Si comparamos las tasas en la misma moneda (Dólar) los efectos de la devaluación pueden darnos tasas negativas o con un valor mayor en la India, como se observa en el siguiente gráfico:



Ahora, una comparación sin tener en cuenta la devaluación, es decir, cada tasa en su respectiva moneda, podemos observar una relación entre ellas, a pesar que las tasas en India son significativamente constantes.



Para obtener que tan relacionadas son estas tasas realizamos una regresión, donde se obtuvo lo siguiente:

- Bondad de ajuste baja ( $R^2$  de 14%) debido, probablemente, a todos los demás factores que intervienen en el establecimiento de las tasas y no fueron incluidos en el modelo, como por ejemplo la inflación.
- El coeficiente que acompaña la variable independiente, en nuestro caso la tasa de interés de Estados Unidos, es significativo pues el valor  $p$  es menor a el nivel de significancia establecido en el 5% ( $0,017 < 0,05$ ).

Esto nos indicaría que los cambios en la tasa de interés estadounidense si afectan a la tasa de interés de la India. Dado que el signo que acompaña el coeficiente de la variable independiente es positivo, los cambios en una unidad de la tasa de interés en Estados Unidos generan un aumento en las tasas de interés de la India en un 25%, aproximadamente.

- Observar regresión en la siguiente hoja.

Resumen

Estadísticas de la regresión	
Coefficiente de correlación múltiple	0,383084553
Coefficiente de determinación R <sup>2</sup>	0,146753775
R <sup>2</sup> ajustado	0,123052491
Error típico	0,019172285
Observaciones	38

ANÁLISIS DE VARIANZA

	Grados de libertad	cuadrado de los cua	F	valor crítico de F
Regresión	1	0,002275963	0,00227596	6,191806945
Residuos	36	0,013232754	0,00036758	0,01759822
Total	37	0,015508717		

	Coefficientes	Error típico	Estadístico t	Probabilidad	Inferior 95%	Superior 95%	Inferior 95,0%	Superior 95,0%
Intercepción	0,06675223	0,009321636	7,1609992	2,0209E-08	0,04784708	0,08565738	0,04784708	0,08565738
Variable X 1	0,253435428	0,101849434	2,48833417	0,0175982	0,0468752	0,45999565	0,0468752	0,45999565

## ➤ CONCLUSIONES

- Para poder pensar si India llegará a ser una potencia mundial, debemos establecer si este país será capaz de mantener el continuo crecimiento que ha venido presentado.
- A pesar de 20 años de rápido crecimiento económico, gran parte de su población sigue sumida en la pobreza y mala salud.
- A pesar que el desempleo en India ha disminuido, debido a su población, se genera una constante entrada de personas al mercado laboral, con lo cual el incremento del PIB y de la economía en general puede ser insuficiente para mantener una tasa de desempleo relativamente baja.
- La influencia del gobierno en este sentido es de vital importancia, dado que buenas políticas pueden ayudar al crecimiento económico del país, evitando déficits fiscales, acabando con el sector informal y eliminando los obstáculos existentes para la creación de empresa.
- Lo que ha quedado claro con el análisis de regresión es que el comportamiento del PIB ha sido significativo y sostenido desde 1970, destacando la relación positiva que existe con EE.UU.