



¿COMO VA EL COMERCIO EXTERIOR CON VENEZUELA?

El 26 de septiembre del 2022 (hace ya 9 meses) pasaron los primeros camiones por los puentes fronterizos entre Colombia y Venezuela, reanudándose el intercambio comercial entre estos países, suspendido desde el año 2008, cuando alcanzamos un intercambio comercial superior a los US\$ 9 mil millones de dólares.

Hemos restablecido el comercio binacional, pero los resultados a abril del 2023, no son nada satisfactorios. En estos primeros cuatro meses hemos exportado a Venezuela USD 188 millones, cuando en los primeros cuatro meses del 2022, periodo en el cual estaban cerradas las relaciones con el vecino país, nuestras exportaciones en el primer trimestre fueron de USD\$ 207. ¿Qué pasó?

Por otro lado, las importaciones de Colombia desde Venezuela en el primer trimestre del 2023 si han aumentado, llegando a USD\$ 37 millones, cuando en todo el año anterior solo importamos USD\$42 millones. A pesar de este incremento, la cifra sigue siendo muy pequeña, demostrando que a pesar de todo el ruido que se le dio a esta apertura comercial, los resultados del intercambio dejan mucho que desear para dos países vecinos, con intereses mutuos y grandes deseos de comercializar.

Esto es una demostración que en el comercio internacional no solo debe existir un interés político, como en este caso si sucedió, sino que, además, es necesario que exista una verdadera facilitación del comercio.

Lo que ha sucedido con el vecino país, es que, en primer lugar, no hay confianza en los pagos del intercambio por las restricciones bancarias, cambiarias y gubernamentales que Venezuela sufre desde principio de siglo. Además, durante estos casi 15 años de relaciones rotas con el vecino país, proliferaron las llamadas “trochas”, por la porosa frontera de mas de 1200 kilómetros de extensión, pasos ilegales por donde circulan sin ninguna ley ni control, personas y mercancías.

No ha sido posible corregir estas anomalías y el comercio binacional legal y autorizado sigue deprimido. Aunado ahora por la crisis diplomática ocurrida recientemente con el embajador colombiano en Caracas; sin dejar de preocuparnos como irá el establecimiento de los 15 despachos consulares que Colombia planea abrir en Venezuela para formalizar estas relaciones bilaterales.

El Valle del Cauca, tuvo en el mercado venezolano un gran desarrollo de exportaciones, especialmente de empresas de baja y media tecnología y de productos del sector agrícola que es nuestro más fuertes exponente del sector exportador. Estos reglones productivos en los últimos 15 años han expandido su capacidad exportadora y podrían tener la gran oportunidad en el mercado venezolano, pero para ello se requiere mucho mas que la intención política mostrada.

José Roberto Concha V.
Director de Icecomex
Universidad Icesi. Cali. Colombia

